

## 90 后小伙儿的“柿业情缘”

90 后小伙儿郭佳明在 2016 年把碱地柿子（柿子：当地人对西红柿的俗称——编者注）种植项目带回家乡辽宁省盘锦市，成立了盘锦菜根堂农业科技有限公司。从此，他开启了“柿业”之旅——种植碱地柿子，带动周边农户发家致富。

现在，郭佳明将公司经营方向从西红柿种植拓展到技术帮扶、育苗育种、成果销售等多方面，公司占地面积从 4 亩发展到 16 亩，2019 年营业额达到 600 多万元，带动当地农户 300 余人，形成了碱地柿子“产—学—研”经营模式。

在他的温室大棚里，一株株半米多高的西红柿秧挂着红彤彤的果，长势喜人。“碱地柿子肉厚、味甜、多汁爽口，钙和维生素 C 的含量都超过普通西红柿。”郭佳明介绍，不是所有柿子都叫碱地柿子，只有在盐碱度为 0.3‰ 到 1.5‰ 的盐碱地种植，甜度在



8 ~ 12 度，外观达到一定标准时，才可以被称为碱地柿子。

### 靠钻研的劲头取得种子生产资质

为了不断完善碱地柿子的种植技术，郭佳明不满足于自家实验室的科研成果，他虚心学习先进技术和优秀经验；为了获得碱地柿子的种子生产资质，郭佳明多次前往上海一家农科院，希望借助科技实验室培育出优良的种子。他邀请专家来盘锦实地考察，“我们需要能适应当地环境的良种，确保没问题了，才会推广给当地农户。”

这家农科院针对盘锦当地环境，历时两年研发出了几类西红柿品种。但拿到了种子并不意味着成功。种子种下后，一开始生长得并不理想。郭佳明只能沉下心来找原因。郭佳明回忆，为了挑选良种，需要设置对照组，长期观察记录数据。寒冬时节，温室大棚里的温度能达到 30 多摄氏度，为了减少对照误差，他一天至少要在大棚里待 6 小时。

授粉对于西红柿的结果率影响很大，

当前很多农业基地多使用进口蜂授粉。郭佳明团队通过对蜜蜂成活率、工作量的综合考察，最终选定熊蜂作为授粉蜂。

郭佳明说：“我跟农户们说，有坑我先跳，我们先用熊蜂看能不能行。但是当初因为实验用熊蜂的数量太少，最后还是托了朋友，才搞到了几箱熊蜂。经过一年的生产观察，农户们也认可了熊蜂，今年我们就会推广。”

在盘锦市，菜根堂是第一家申请种子生产资质的公司。由于缺乏资质办理的经验，郭佳明的申请一度陷入停滞。最后，郭佳明想到：寿光是全国大型蔬菜集散中心，我们是不是可以去取取经？

于是，郭佳明多次往返于盘锦和寿光。通过借鉴寿光的申办经验，并积极与当地农业局和政府部门沟通，2020年4月，他们取得了“碱地柿子”的种子生产资质。

2019年年初，碱地柿子的技术和运营就已经成熟，郭佳明却开始了新的“折腾”。他和公司的技术团队开办“农民夜校”，为种植碱地柿子的村民免费义务开展技术培训



和政策解读。“夜校的课程设置是受我参加的‘青马’培训班的影响。我们为农民讲解相关农业政策，帮助他们了解自己的权益；同时将线下实践和理论授课相结合，让农民能够真正学到种植技术”。

夜校兴办之初，郭佳明和团队满怀干劲儿，在当地利用村广播、横幅、摆摊等多种宣传模式向村民介绍课程。但村民一看到郭佳明和技术员都那么年轻就不禁摇头。“很多村民种了一辈子地，看我们年纪这么小，第一反应就是不信任”。

夜校招生受挫，郭佳明并没有气馁。他带着技术员，跟着村干部一家家走访西红柿种植农户，介绍课程，宣传“科学种植”理念。他还邀请农户来生产基地参观。看着一台台先进的设备仪器，试验田里的西红柿长势喜人，就有村民动了心。最终，郭佳明的夜校课程吸引了50多名学员。学员从一开始半信半疑，到后来干劲儿满满。

除了亲自上阵分享经验，郭佳明和公司技术员还和一些农业专家通过网上连线为农户进行场外教学，并将课堂延伸到了田间，

实打实地为农户解决种植问题。

西红柿丰收了，很多农民兴奋地找到郭佳明，“今年柿子每亩增产了近10%，没想到种地也有这么多学问”。

郭佳明说：“参加培训班的学员当年都增收5000元到10000元。”

### 让种植模式变得“高大上”

在郭佳明的带动下，当地的种植模式变得“高大上”了起来。种地不再是耕地、播种、施肥的老路子，而是要先给土地做一个“体检”，对土地进行土壤检测。根据“体检结果”，进一步确定种植方式是用碗栽培还是田间培育，还能为不同的土壤提供配方式的施肥和用药。

为了方便检测和研发，郭佳明咬牙投资了20多万元，兴建了公司自己的实验室，能够满足农业检测的基本需求。郭佳明说：“受到‘用工业的标准去做农业’的启发，我们很重视数据支撑，这样后期才能依据科